JTC
SCHOOL

Tecniche di negoziazione

Questo tema sviluppa gli argomenti relativi alla corretta impostazione e gestione di una relazione negoziale.
Le finalità dei corsi sono di trasferire una serie di competenze e di supportare l'evoluzione delle capacità necessarie per negoziare con soddisfazione.
Si rivolgono a imprenditori, manager (la negoziazione si attua sia con clienti esterni sia con quelli interni all'organizzazione) e personale addetto alle vendite.

Perché

I corsi di JTC sono indicati per chi ritiene utile:
- comprendere meglio le dinamiche della negoziazione;
- indagare gli aspetti relazionali e di comunicazione volti ad un aumento dell'efficacia negoziale;
- usare con padronanza il concetto di potere.

Come

Il metodo utilizzato prevede:
- apprendimento delle tecniche più efficaci;
- interazione con il docente e gli altri partecipanti;
- esperienza diretta.

E poi

Grazie alla formazione in questo ambito sarà possibile:
- costruire la relazione negoziale;
- motivare l'interlocutore ad una predisposizione personale più positiva;
- raggiungere con maggiore efficacia gli obiettivi.

programmi:

Base

- gli obiettivi della comunicazione
- i concetti della negoziazione ed i suo elementi costituzionali
- la struttura
- la gestione del tempo e delle obiezioni
- la finalizzazione

Avanzato

- gli obbiettivi di una comunicazione efficace
- identificazione degli stereotipi di interlocutore
- la creazione della sintonia collaborativa
- costruzione della relazione di lungo corso
- esercitazione individuale e debriefing con confronto costruttivo

Tutti i partecipanti avranno un **colloquio individuale** con il formatore, dopo circa 15/30 giorni dal termine del corso, allo scopo di personalizzare e massimizzare il processo di apprendimento dei temi trattati.
Al fine di mantenere l'elevato standard di qualità dei corsi e della sessione individuale di follow-up, **il numero dei partecipanti ammessi è limitato.**

Qualora il partecipante ravvisi la non completa soddisfazione del corso, può richiedere (per iscritto e non oltre il termine dalla seconda parte della prima mattinata di formazione) il rimborso dell'intera quota d'iscrizione versata.

Ai partecipanti, previo superamento di un test, **verrà rilasciato un diploma di partecipazione.**

Il corso ha la durata di: base 1 giorno - avanzato 2 giorni (dalle 08:45 – 18:15 per entrambi i giorni) e si svolgerà presso le migliori strutture alberghiere a 5 stelle in prossimità di infrastrutture di trasporto di agevole posizione.
L'iscrizione comprende: materiale didattico, base 1 welcoming breakfast, 2 coffe break, 1 light lunch – avanzato 2 welcoming breakfast, 4 coffe break, 2 light lunch.

La quota d'iscrizione è di: corso base 750,00 € (i.v.a. di legge esclusa)
corso avanzato 1.350,00 € (i.v.a. di legge esclusa).

Il **calendario** dei corsi, con le rispettive sedi di svolgimento, è disponibile sul sito: www.jtc-school.com
Se sei interessato a valutare questo investimento per la tua carriera professionale e per migliorare le tue relazioni sociali, contattaci: segreteria@jtc-school.com

JTC school, tramite il suo fondatore, si occupa di personal development da oltre 10 anni.
Lo scopo principale è quello di trasferire una serie di competenze e di stimolare lo sviluppo di capacità indispensabili al miglioramento delle caratteristiche personali di relazione sociale.

Esperienza, competenza, talento ed una naturale propensione ai rapporti umani, sono gli elementi fondamentali per realizzare un percorso capace di raggiungere risultati d'eccellenza personali e professionali.
Oltre al tema di tecniche di negoziazione, JTC si occupa di: comunicazione - public speaking - leadership e dinamiche di gruppo.

È possibile sviluppare specifici **programmi di formazione** personalizzati costruiti sulle singole esigenze.
Il team di JTC è disponibile a valutare potenziali candidati per un programma di **coaching.**
Numerose sono state le soluzioni realizzate per esigenze di sviluppo del personale di **aziende e istituzioni**.

Ogni percorso è progettato sulla base di una vasta esperienza maturata in realtà fortemente eterogenee. Caratteristica comune a tutti i temi di sviluppo personale è la forte **componente esperienziale**, indispensabile per un corretto apprendimento e conseguente utilizzo da parte dei partecipanti ammessi. Per ciascuno dei quali è prevista una sessione di follow-up individuale volta a portare concretamente quanto appreso nella specifica dimensione personale e/o professionale.

se vuoi:

comunicare con maggiore efficacia
aumentare la capacità di influenzare gli altri
ottenere di più dalle persone con cui ti relazioni
realizzare un cambiamento radicale

contattaci: segreteria@jtc-school.com

JTC School
Via Alberto Lollio, 16
44121 Ferrara
Tel. 0039 0532 470505
P.I. 01318040290
www.jtc-school.com

JTC
SCHOOL